

Ivo Valkenburg over zijn missie in de financiële wereld

“Geef me de baan die bij me

Sinds enkele jaren volgt Ivo Valkenburg zijn hart om te werken aan een mooier adviesklimaat waarin naast toegevoegde waarde en winst ook een aantal intrinsieke waarden centraal staan. “Echte adviseurs gaan voor meer dan winst alleen. Ze houden van hun vak. Ze willen iets doen voor hun medemens.”

In augustus 2001 besloot Valkenburg de financiële wereld even de rug toe te keren. Kort daarvoor was hij tegen de eerste serieuze verschijnselen van een burn-out opgelopen. Hij hakte een belangrijke knoop door en verkocht zijn pensioenadviesbureau aan de Mandema Groep. Vervolgens concentreerde hij zich op De Wildbaan Groep, een kenniscentrum voor financiële dienstverleners. Geïnspireerd door het Britse model van netwerkorganisaties, die financiële dienstverleners van A tot Z ondersteunen bij het adviesproces, verruilde hij zijn aandelen met een participatie in Scaramea, een sterk ict-gedreven onderneming van Achmea.

“Nog geen twee maanden na de overdracht van De Wildbaan Groep aan Scaramea was het geld op”, aldus Valkenburg. “Tijdens de acquisitie leek het gras nog groener dan

ooit. Maar de luchtbel werd snel doorgeprikt. Ik geloofde niet in een doorstart. Als er maandelijks 1.000.000 euro uitgaat en er komt vrijwel niets binnen, dan kun je bij een nieuwe financiering op je vingers uittellen wanneer het volgende faillissement om de hoek komt kijken. Dat is later ook gebleken. Op mijn 35ste verjaardag schreef ik de ontslagbrief. En daar stond ik dan. Mijn twee ondernemingen ter ziele en als donderslag bij heldere hemel was ondertussen ook nog een einde aan mijn huwelijk gekomen. Het was de hoogste tijd om zowel geestelijk als lichamelijk te herbronnen.”

ZOEKTOCHT

Al twee jaar leefde bij Valkenburg een wens om eens flinke stukken over de wereld heen te wandelen en op zoek te gaan naar oude vrienden om samen te filosoferen over de geheimen van het leven. “Het

werd het begin van een nieuw hoofdstuk. Ik zocht overal ter wereld mensen op. Bekenden en onbekenden. Oude en nieuwe vrienden. Leaders in de politiek, religie en het bedrijfsleven. Maar vooral gewone mensen op zoek naar geluk. Ik kwam ze tegen in het vliegtuig, in de bus, in de trein, in de kiosk, aan de haven, onder de brug, in de bergen, op het strand, tijdens workshops, conferenties en retreats, op bezoek in Madeira, Turkije, Azië en Australië. Voor het eerst sinds mijn jonge jaren proefde ik weer volop de vrijheid in mijn leven. Ik danste op het strand, flirtte met alles en iedereen en genoot met volle teugen van het moment.

“Toch waren er ook dagen waarop ik me niet prettig voelde. Meestal was het verdriet over het verleden of angst voor de toekomst. Met mijn blote voeten in het mooie rode zand van Australië werd ik me bewust van twee belangrijke zaken in het leven. Niet alleen zit het ware geluk in jezelf, ook gaat alles dat je ten diepste verlangt vroeger of later echt in vervulling. De vele gesprekken met mensen en het terugspoelen van de belangrijke momenten in de film van mijn eigen leven brachten me op dit spoor. Elke ochtend wanneer je opstaat kun je ervoor kiezen om te denken aan geluk of ongeluk. Je kunt erop vertrouwen dat het leven je zal geven wat je wenst.

“De verantwoordelijkheid voor het eigen geluk wist ik snel een plaats te geven. Moeilijker vond ik het om in de praktijk invulling te geven aan de kracht van het verlangen. Als je werkelijk alles kunt realiseren wat je ten diepste verlangt, waar kies je dan voor? Nooit eerder in mijn leven was ik zo blij om na veel reizen weer terug te keren naar Nederland. Ik was gewend om me altijd een beetje ‘down’ te voelen aan het einde van een vakantie. Als ik na een week net een beetje alle stress van me had afgegooid, voelde ik tegen het einde van de



Ivo Valkenburg.

past en ik zal nooit meer werken”

vakantie alweer nieuwe spanning in mijn buik. Ik noemde dat ook wel het zondagavond-syndroom.

“Nu was het anders. Ik vloog ergens op tien kilometer hoogte door het luchtruim van Australië. Blij omdat ik wist dat mijn kijk op de dingen in het leven echt was veranderd. Het zou geen terug naar vroeger meer worden. Over het exacte wat en hoe taste ik nog in het duister. Vanaf het moment dat ik me realiseerde dat vrijwel elk doel in het leven haalbaar is, wilde ik eigenlijk alleen nog maar het allerhoogste en het allermooiste wensen. Maar wat was dat? Een lieve vrouw en kinderen? Een huis aan zee? Een gerespecteerd financieel adviseur? Werken aan een mooiere wereld? Vriendschap, gezondheid, geluk? Op weg naar huis, boven de Indische Oceaan, begon ik te schrijven in mijn dagboek. Het werd een uitgebreide beschrijving van al mijn innerlijke wensen en verlangens. Over de drang nu eindelijk eens mezelf te zijn. Het begin van mijn zoektocht naar authenticiteit.”

WIJSHEID

“Hoog in de wolken zag ik mijn nieuwe levensdoelen helder voor me. En ik zag het niet alleen, ik voelde het ook, hoorde het, proefde het en rook het. Ik schreef het allemaal gedetailleerd op. Ook na terugkomst dacht ik er dagelijks over na. Langzamerhand raakte mijn spaargeld op en kwam de noodzaak om me te oriënteren op werk. Ik wilde nooit meer zo werken als in de tropen jaren daarvoor. Ik voelde meer voor de wijsheid van Confucius in mijn succes-agenda: ‘Geef me de baan die bij me past en ik zal nooit meer werken’. Toch heeft het me een aantal jaren gekost om daarin mijn weg te vinden. In de natuur vond ik het gemakkelijk om mezelf te zijn. Midden in het dagelijkse leven worstelde ik er echter enorm mee om de wereld van de materie – vervuld van geld, winst, targets, incidenten

en schandaaltjes – te combineren met mijn persoonlijke wereld van zingeving en geluk. Eén ding was helder, ik droomde van een mooier financieel adviesklimaat met een duurzaam rendement voor mens, milieu en maatschappij. Een financiële wereld waarin mensen opbloeien en bedrijven floreren.”

ADVIESKLIMAAT

Hiermee was Valkenburgs nieuwe onderneming Adviesklimaat geboren. Tijdens de VVP Leven Adviesdag in 2003 deelde hij voor het eerst zijn dromen in bredere kring. Niet veel later ontmoette hij tijdens een congres voor financiële dienstverleners

“Wat is er mooier dan als financiële dienstverlener een bijdrage te leveren aan het geluk van andere mensen?”

in Philadelphia George Kinder, de geestelijk vader van de internationale Life Planning beweging.

“Kinder heeft bij mij het kwartje pas werkelijk laten vallen. Als een van de meest vooraanstaande financiële dienstverleners in Amerika heeft ook hij jarenlang geworsteld met de ogenschijnlijke kloof tussen persoonlijke zingeving en werken in de financiële branche. In de gesprekken met Kinder ben ik me gaan realiseren dat je als financiële dienstverlener eigenlijk het allermooiste beroep van de wereld kunt hebben. Wat is er immers mooier om mensen en organisaties te helpen bij het ontdekken van hun meest essentiële wensen en verlangens. En ze vervolgens ook nog eens te helpen bij het realiseren van deze doelstellingen binnen een zo kort mogelijk periode. Dan

gaat het niet langer om al dan niet politieke discussies over producten, beloning, transparantie en zorgplicht.

“Financiële advisering draait om meer dan alleen geld, cijfers en grafieken. Er is ook nog de menselijke kant van de zaak. Twee kernbegrippen staan daarbij wat mij betreft centraal: echt en all-in. ‘Echt’ zegt iets over de persoon en drijfveren van de adviseur. ‘All-in’ betekent dat het niet langer alleen over iemands portemonnee gaat, maar ook over diens achtergrond, dromen, verlangens en doelstellingen. En dan wel echt. Niet soft of pseudo-psychologisch, maar realistisch en toekomstgericht.”

Sinds begin februari is Valkenburg formeel ‘de Nederlandse ambassadeur’ van het Amerikaanse Kinder Institute for Life Planning geworden. Valkenburg bemiddelt daarbij onder meer in het bijwonen van Life Planning trainingen in Londen, Boston en op Hawaï. Samen met zijn bevriende collega Gerard van der Made heeft hij inmiddels ook een eigen lijn van lezingen, workshops en meerdaagse bijeenkomsten op het gebied van life planning ontwikkeld. Daarnaast zijn Valkenburg en Van der Made steeds meer gezamenlijk te signaleren in de wandelgangen van financiële dienstverleners als facilitators bij allerlei veranderingsprocessen, van vastgelopen teams tot de ontwikkeling en het uitrollen van nieuwe bedrijfsstrategieën.

WEG TERUG

Ivo Valkenburg is erin geslaagd de weg terug te vinden naar de financiële dienstverlening vanuit zijn hartstocht. Hij heeft er zijn missie van gemaakt anderen te begeleiden bij het vinden van wegen om te werken vanuit authenticiteit en zingeving. “Wat is er mooier dan dat we als financiële dienstverleners een bijdrage leveren aan het geluk van andere mensen? Als wij niet geloven dat het kan, wie dan wel?” ■